

PLOI



PROFESIONS LIBÉRALES 

SUIVRE ET PILOTER LA RENTABILITÉ ÉCONOMIQUE DE SES DOSSIERS

Formation animée par **Elodie PRAUD**,
Diplômée d'expertise-comptable et
consultante en formation



PARTICIPANTS

· professions libérales de tous secteurs d'activité (architectes, maîtres d'œuvres, formateurs, consultants, ingénieurs-conseils, avocats, graphistes, conseil en numérique, conseil en communication ou évènementiel...)



DURÉE ET TARIF

· Nous consulter



PRÉREQUIS

· Cette formation ne nécessite pas de prérequis.



HORAIRES :

9h00 - 12h30 /
14h00 - 17h30

+ D'INFOS & INSCRIPTION

CETTE FORMATION VOUS INTÉRESSE ?

Contactez-nous par mail ou téléphone et nous fixerons une date en fonction de vos disponibilités.
formation@competences-plus.pro - 02 40 12 79 46



INTRA

OBJECTIFS

• **Acquérir une méthode pratique pour déterminer la rentabilité prévisionnelle d'un dossier avant son démarrage (au moment de l'établissement du devis) et sa rentabilité réelle lors de l'achèvement du dossier**

PROGRAMME

- Notre approche méthodologique :
 - . Avant la formation : diagnostic de vos besoins et de vos souhaits par notre intervenant
 - . Formation en vos locaux ou au sein du cabinet
 - . Mise en place concrète de la démarche et de notre outil méthodologique au sein de votre entreprise libérale
 - . Suivi par notre intervenant des résultats de la formation et des enseignements à en tirer au quotidien dans le chiffrage de vos dossiers et dans leur suivi
- Explication pratique et concrète, sur la base de vos dossiers, de la méthode proposée pour des dossiers en cours de chiffrage et pour des dossiers achevés que vous choisirez
- Définition du coût de fonctionnement horaire de votre entreprise libérale
- Définition et suivi des heures productives et improductives de votre entreprise libérale
- Mise en évidence des coûts cachés de votre structure
- Pour des dossiers en cours de chiffrage : mise en place d'un outil et d'une méthode d'analyse, étude prévisionnelle de leur rentabilité et des objectifs attribués à ces dossiers en termes de temps et de coûts directs (sous-traitance, frais de déplacement, ...) pour que ceux-ci soient rentables pour votre entreprise libérale
- Pour des dossiers achevés : mise en place d'une méthode d'analyse et étude de leur rentabilité réelle, analyse des dossiers ayant permis de dégager un bénéfice et des raisons ayant permis de réaliser ce bénéfice, analyse des dossiers non-rentables et diagnostic des carences expliquant ces affaires déficitaires.